



Unternehmensprozesse effizient organisieren.
Die intelligente CRM-Softwarelösung für Kontakt- und Dokumentenmanagement.

Hallo. Wir müssen reden.

Um der Informationsmenge in unserem modernen Zeitalter Herr zu werden, bedarf es einer digitalen Lösung, mit der Daten intelligent verknüpft und organisiert werden können. Nur so kann ein dauerhafter Wettbewerbsvorteil gewährleistet werden.

Darum haben wir von business//acts sellify entwickelt. Eine intelligente CRM-Software, die Ihr Unternehmen dabei unterstützt, ungenutzte Potenziale zu identifizieren, auszubauen und gezielt einzusetzen.

Mit sellify werden alle Informationen, die im Unternehmen entstehen, effektiv und einfach digitalisiert, um Geschäftsprozesse nachhaltig zu optimieren.



kennenlernen unter: [sellify.de](https://www.sellify.de)



Unser Unternehmen in Zahlen.



Seit **2005**
Expertise in den
Bereichen CRM,
DMS und BPM



Über **100 Kunden**,
die uns langfristig
ihr Vertrauen
schenken



Hunderte
Kundenprojekte für
flexible und skalierbare
Business-Lösungen



220 m² loftartiger
Kreativraum für
talentierte
Individuen

Nichts leichter als das.

Mit sellify organisieren Sie Ihren Alltag im Büro noch effizienter und können Ihren Fokus auf das Wesentliche legen: Ihre Kunden und Geschäftspartner.



Kommunikation mit
Interessenten, Kunden und
Lieferanten organisieren



Alle relevanten Daten
zentral verwalten und
Wissen einfacher strukturieren



Verkaufschancen nutzen
und Kundenbeziehungen
nachhaltig pflegen



Teamarbeit verbessern
und nebenbei alle typischen
Arbeiten des Büroalltags erledigen



Die sellify Lösungen für Ihren Arbeitsalltag.

Verwalten und Organisieren

Bauen Sie nachhaltige Beziehungen zu Geschäftspartnern auf und verbessern Sie Ihre Vertriebsaktivitäten.

Arbeitsabläufe optimieren

Verbinden Sie Arbeitsprozesse effizient miteinander und vernetzen Sie unterschiedliche Softwaresysteme.

Dokumente managen

Legen Sie Dokumente digital und revisionssicher ab und administrieren Sie Dokumenteneigenschaften.

Analysieren und Steuern

Sehen Sie Auswertungen zur Prozess- und Leistungsoptimierung ein und beobachten Sie Trends und Prognosen.

Einfach kommunizieren

Gestalten Sie Ihre Kommunikation souverän und reagieren Sie unmittelbar auf Ereignisse.

Arbeiten von überall

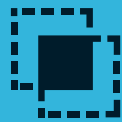
Ob im Homeoffice oder beim Kunden, arbeiten Sie stets mobil und unabhängig.



erleben unter: sellify.de/funktionen

One click away.

Software kann so einfach sein. sellify bietet Ihnen durch die variablen Einsatzmöglichkeiten eine Lösung für jede Herausforderung. Dabei legt es den Fokus auf das Wesentliche:



Schlank
und stringent
im Design



Intuitiv und
ergonomisch
in der Nutzung



Flexibel
anpassbar an
Ihre Bedürfnisse



Integriert in Ihre MS Office
Umgebung / bestehende
IT-Infrastruktur



Wir machen mehr als Software. Wir schaffen digitale Arbeitswelten.

Beratung

Im Dialog mit unseren Kunden können wir auf Basis unserer Erfahrung existierende Probleme und Hindernisse schnell identifizieren. Mit sellify bieten wir eine maßgeschneiderte Lösung für jede Herausforderung.

Implementierung

Jedes Projekt ist einzigartig. Das berücksichtigen wir von vornherein, damit das Ergebnis stimmt – von der Anbindung bereits vorhandener ERP- oder Warenwirtschaftssysteme bis hin zur Kommunikation mit Webservices.

Entwicklung und Customizing

sellify ist technologisch so konzipiert und realisiert, dass Lösungen kunden- und branchenspezifisch angepasst werden können. So bleibt alles skalierbar – auch über die initiale Inbetriebnahme hinaus.

Onboarding und Services

Ihre Mitarbeiter sind binnen kürzester Zeit in der Lage, tägliche Arbeiten mit der Unterstützung von sellify zu erledigen. Unser Supportteam steht Ihnen für HelpDesk- und Serviceanfragen kompetent zur Seite.

sellify. Das Produkt.

Ihr Einstieg in die digitale Arbeitswelt.



sellify Arbeitsplatz

sellify bietet Ihnen für jede Herausforderung die richtige Funktion mit variablen Einsatzmöglichkeiten: Organisieren Sie Ihre Kommunikation mit Geschäftspartnern. Bringen Sie Ihren Vertrieb auf Schwung. Strukturieren Sie Ihr Wissen. Erledigen Sie nebenbei alle typischen Arbeiten des Büroalltags. Dabei besticht sellify durch eine besonders intuitive und einfache Bedienung. Alles, was Sie brauchen, ist nur maximal einen Klick entfernt!

- Kontakt- und Beziehungsmanagement
- Aktivitäten- und Aufgabenmanagement
- Dokumentenmanagement
- Lead- und Verkaufschancenmanagement
- Projektmanagement
- Analysen und Reporting



CTI-Integration



Rollen und Berechtigungen



Hosting der Server in Deutschland



sellify App

Zugriff auf sellify-Daten per App für Android und iOS-Geräte:

- Ideale Erweiterung für den Außendienst
- Anwendungsübergreifend kommunizieren
- Datenaktualität durch Synchronisierung
- Hohe Aussagefähigkeit und schnelle Reaktionszeit



Umfangreiche Finden-Funktion



DSGVO-Konformität



u.v.m.

sellify. Die Module.

Nützliche Ergänzungen für Ihren Unternehmensalltag.

Die auf sellify aufsetzenden Module können Sie je nach Bedarf hinzukonfigurieren. Als funktionale Erweiterung runden diese Zusatzmodule Ihre Anforderungen an ein erfolgreiches Unternehmensmanagement ab.



sellify Angebotskonfigurator

Schnelle und einfache Angebotserstellung direkt in sellify



sellify onTour

Offline-Zugriff aus sellify für flexibles Arbeiten überall



sellify Automation Server

Abteilungs- und systemübergreifendes Prozessmanagement



sellify Posteingangsverarbeitung

Intelligente Verarbeitung eingehender E-Mails und Briefpost



sellify Dashboard Professional

Dynamische Dashboards zur Visualisierung von Kennzahlen



sellify List&Label Integration

Berichtsvorlagen in übersichtlicher Darstellung und Auswertung



sellify Exchange Server Integration

Synchronisation zwischen sellify und MS Exchange/Outlook sowie MS Teams



sellify Mailchimp Integration

Erstellung und Auswertung von e-Marketing Kampagnen mit Mailchimp-Schnittstelle



informieren unter: sellify.de/module

Customize it!

Wenn's mal etwas „Maßgeschneidertes“ sein darf.

Im Gegensatz zu vielen Standardsystemen erhalten Sie mit sellify eine Lösung, die sich flexibel Ihren Prozessen und Anforderungen anpasst. Unsere Prozessberater finden gemeinsam mit Ihnen heraus, welche Lösung zu Ihrer Herausforderung passt. Dabei gehen wir bedarfsorientiert auf Ihre Anforderungen ein.

Die Kombination aus individuell konfektionierter Software, in der Art eines modularen Baukastens, und unserer Beratungskompetenz aus langjähriger Projekterfahrung verschaffen Ihnen einen klaren Nutzensvorteil im Vergleich zum Einsatz eines Standardsystems.

Mit sellify schaffen wir eine integrierte Lösung für Ihren individuellen Bedarf und sorgen dafür, dass Sie das Wesentliche immer im Blick behalten.



individualisieren unter: sellify.de/individualisierung

INDIVIDUALISIEREN.



Möglichkeiten zur Individualisierung sind u. a.:



Individuelle Gestaltung der Eingabemasken Ihrer Kundenlösung



Konfiguration von Schnittstellen zur Anbindung von Drittsystemen



Entwicklung neuer Funktionen je nach Branche, Bedarf oder Prozessstruktur



Definition, Umsetzung und Abbildung neuer oder sich ändernder Prozesse



Erweiterung von grafischen Darstellungen, Berichten, Dashboards etc.

Unsere Services – Alles aus einer Hand.

Wir begleiten Sie von der Bedarfsidentifizierung bis zur Inbetriebnahme und darüber hinaus. Auf Grundlage Ihrer Anforderungen ermitteln wir ein passgenaues Konzept für die Prozesse in Ihrem Unternehmen. Dabei berücksichtigen wir immer auch die individuellen Anforderungen einzelner Anwendergruppen wie z. B. Management, Planung, Projektierung, Vertrieb und Marketing oder Einkauf an Ihre Unternehmenssoftware.



Wir begleiten Sie im gesamten Prozess.

1. Consulting

In Zusammenarbeit mit Management und Anwendern erarbeiten wir in einer gemeinsamen Konzeptionsphase eine auf alle Bedürfnisse optimal zugeschnittene Lösung.



2. Customizing

Um aus komplexen Projektanforderungen das Wesentliche zu extrahieren, erfolgt unser komplettes Projektmanagement agil nach SCRUM, das heißt: Unsere Kunden gestalten die initiale CRM-Implementierung, wie auch zukünftige Projekte aktiv mit.



3. RollOut

Unsere Support- und Entwicklungsteams begleiten Sie durch die Installationsphase für einen gelungenen Start in Ihre Arbeit mit sellify und stehen Ihnen für HelpDesk- und Serviceanfragen kompetent zur Seite.



4. GoLive

Unsere anwenderfreundlichen Lösungen sind so aufgebaut, dass keine langen Einarbeitungszeiten oder aufwendigen Schulungen notwendig sind. So können Sie direkt nach der Installation loslegen.



5. Advancement

Je nach Bedarf entwickeln wir Ihre sellify Lösung auch nach dem Einführungsprojekt weiter, passen diese an, strukturieren um – ganz individuell und genau so, wie es Ihre Prozesse erfordern.



informieren unter: sellify.de/einfuehrung

Kundenstimmen.

„Mit sellify wird ein Produkt angeboten, das für die Nutzer intuitiv bedienbar ist, gleichermaßen aber auch komplexe Prozesse für unseren Kundenservice abbildet. Wir sind höchst zufrieden. business//acts genießt durch die hohe Kompetenz, Dialogbereitschaft und die vielen geschaffenen Lösungen für unsere speziellen Themen seit vielen Jahren unser vollstes Vertrauen. Ein sympathisches Team mit viel Energie und Ideen.“

Bettina Prims,
Leitung Marketing / Verbraucherservice
Dr. Oetker Nahrungsmittel KG

„Mit dem CRM von business//acts gehen wir den Weg des ganzheitlichen Betreuungsansatzes. Die einfache Bedienung der Anwendung sorgt bei unseren Usern für eine hohe Akzeptanz.“

Stephan Ninow,
Geschäftsführer
abcfinance GmbH

„Wie erwartet glänzt sellify mit intuitiven Funktionen. Besonders die Suche ist wirklich stark! Der Umgang mit sellify//admin ist auch einfach und war ohne Einweisung gut möglich.“

Stefan Möller,
Vertriebsleiter
TÜV Trust IT GmbH

„Unsere Anwender sind alle sehr zufrieden. sellify erleichtert unsere tägliche Arbeit und verbessert vor allem den Informationsfluss erheblich.“

Christoph Schlindwein,
Investment Manager
AFINUM Management GmbH



Kundenstimmen unter: sellify.de/kundenstimmen

abcfinance

AFINUM

AIRFLOW

ALDISPLAYS

AURELIUS

BÄRO

DITCON
Ein Unternehmen der GFC-Gruppe

Dr. Oetker

EGGERT KLEFFMANN
& PARTNER

enovos

fbMEDIA

Große Jehne
STUTTGART

Gesellschaft für soziale
Unternehmensberatung mbH
gsub

FB
TEMREX
PROTECTIVE
WEAR

heimbach

intrum justitia

Lorenz
SNACK-WORLD

LUTZE
TECHNIK MIT SYSTEM

MMV Leasing



NetCologne

next id
quality communication

Region Hannover

secunet

SHS HEIZFLÄCHENSYSTEME

SüdLeasing

sunzinet

TÜV
TRUST IT
TÜV AUSTRIA Group

VITZ FEDERN
Stanz- und Blegetechnik



business//acts GmbH

Schanzenstraße 7a

51063 Köln // Germany

Tel. +49 221 99 592 -0

info@sellify.de

www.sellify.de

business//acts
Business Consulting • Software Solutions